



Vanpoels Waterdesinfectie zoekt een enthousiaste sales engineer die klanten kan overtuigen en met de klant kan sparren over een integrale oplossing.

Vanpoels desinfecteert water voor bedrijven door middel van gecertificeerde UV-C installaties. We adviseren, integreren in bestaande installaties en zorgen voor optimaal gemak door onze gespecialiseerde service.

Met een sterk team van monteurs, adviseurs, engineers en specialisten realiseren we duurzame waterzuivering in Nederland, Duitsland, België en Luxemburg.

Wat verwachten wij van je:

Je bent verantwoordelijk voor de verkoop van UV-desinfectie systemen. Je begrijpt de integrale behoefte van een klant en geeft advies over een oplossing voor een specifieke situatie. Je ontwikkelt nieuwe relaties en onderhoudt nauwe contacten met bestaande klanten.

Je bent in staat de technische aspecten van de desinfectie systemen te begrijpen en kunt klanten overtuigen op basis van je kennis. Jij durft je de werking eigen te maken en kunt overtuigend de voordelen te benoemen.

Wat moet je doen?

- Klantbehoeften analyseren en specificaties overleggen met technische collega's.
- Noodzakelijke correspondentie voeren en offertes opstellen en presenteren.
- Onderhandeling voeren en verkoop realiseren!
- Sales vooruitgang administreren in het CRM systeem.
- Sales prognoses budgetteren.
- Social media en website verkeer (op)volgen).
- Demonstraties geven en aan beurzen deelnemen.
- Marktontwikkelingen volgen

Indien je je herkent in dit profiel en je wil meer weten over de mogelijkheden bij Vanpoels, laat het ons weten. Bel gerust met Ger Zinken +31 (0)6 2936 9533